اخبار

چگونه ریاضی خود را قوی کنیم

الهام صدوقی نیا

روش‌هایی وجود دارد که به کمک آن می‌توانید ریاضیات خود را تقویت کنید. این نکات به شما کمک می‌کند تا بدون در نظر گرفتن سن بتوانید مفاهیم ریاضی را از ابتدایی تا دانشگاه به خوبی یاد بگیرید و بفهمید. هر شخصی می‌تواند ریاضیات را یاد بگیرد، پس مثبت فکر کنید و مراحل زیر را دنبال کنید تا به زودی شاهد موفقیت خود در علم ریاضی باشید.

به جای حفظ کردن، ریاضی را بفهمید

اغلب افراد به جای دقت در درک و فهم راه حل مسائل ریاضی، سعی می‌کنند این راه حل‌ها را حفظ کنند. همیشه به دنبال چرایی حل مسئله باشید نه فقط چگونگی حل آن، برای مثال نگاهی به الگوریتم تقسیم معمولی بیندازید، وقتی می‌خواهیم ۷۳ را بر ۳ تقسیم کنیم، اول می بینیم ۷ تقسیم بر ۳ چند می‌شود اما این ۷ در واقع ۷۰ است یا ۷ تا ۱۰ تایی، درک این واقعیت به این معناست که بدانیم در این مسئله چند گروه ۳ تایی در عدد ۷۳ وجود دارد و تقسیم کردن ۷ بر ۳ یک راه میانبر است و درک اینکه در واقع ما ۷۳ را بر ۳ تقسیم می‌کنیم مهم است. اگر الگوریتم تقسیم را به درستی درک کنیم دیگر برای ما مسئله‌ی سختی نخواهد بود.

ریاضی را فقط نخوانید، فعال باشید

بر خلاف برخی مباحث آموزشی، ریاضی را نمی‌توان بدون تمرین یاد گرفت. ریاضی مبحثی است که اغلب آسان به نظر نمی‌رسد، اما نگران نباشید این کاملا طبیعی و بخشی از فرآیند یادگیری ریاضی است. سعی کنید با آن ارتباط برقرار کنید بسیاری از مفاهیم ریاضی به هم مرتبط هستند، هر چقدر بیشتر این روابط را کشف کنید، ریاضی را بهتر می‌توانید بفهمید. مفاهیم ریاضی درجات سختی متفاوتی دارند، از سطحی که شما در آن هستید، شروع می‌شود و به سطوح سخت‌تر می‌رسد. اینترنت منبعی غنی از سایت‌های تعاملی مباحث ریاضی است که می‌توانید از آنها استفاده کنید.

می‌پرسید چگونه ریاضی خود را قوی کنیم، جواب ساده است، کافیست تمرین کنید! حلِ بسیاری از مسائل ریاضی منوط به درک مفهومَ آن است. بعضی افراد نیاز به تمرین بیشتر و برخی نیاز به تمرین کمتری دارند. شما باید یک مفهوم را آنقدر تمرین کنید تا به خوبی درک‌اش کنید و بتوانید به راحتی و به سرعت، راه حل مسائل مختلف آن را بیابید و در یک لحظه بگویید آهان فهمیدم!

اگر بتوانید ۷ مسئله‌ی مختلف را در یک مبحث ریاضی به درستی حل کنید، یا اینکه اگر مسئله‌ای را پس از چند ماه دوباره دیدید، باز هم قادر به حل آن باشید، می‌توان گفت که آن مفهوم را درک کرده‌اید. حل کردن مسائل و تمرین‌های زیاد، کلید درک یک مفهوم ریاضی است.

چگونه خوب صحبت کنیم

معصومه شیخی

هنر خوب صحبت کردن در زندگی مهارتی ضروری است. گفت‌وگو، شما را به دیگران معرفی می‌کند؛ به افرادی مهم که می‌توانند استاد، کارفرما، کارمند، شریک یا دوست شما باشند. بدون گفت‌وگو به عنوان پایه‌ی این روابط، ساخت ارتباطات اجتماعی، راه‌اندازی یک کسب‌وکار یا پیشرفت و گسترش کارتان بسیار دشوار خواهد بود. هنگامی که یک گفت‌وگو آغاز می‌شود، معمولا حفظ و ادامه دادن آن آسان است. اما برای بیشتر ما «آغاز گفت‌وگو» دشوارترین بخش ماجراست. یادگیری و کسب مهارت‌های گفت‌وگو، کلید حل این مشکل است. حالا در این مقاله خواهیم دید که چگونه خوب صحبت کنیم.

خوب صحبت کردن یعنی یادگیری مهارت‌های مکالمه‌ای و سخن‌پردازی که تصویر شخصی و حرفه‌ای شما را نزد دیگران بهبود می‌بخشد. بیایید نگاهی به این بیندازیم که چگونه می‌توانید در هنر گفت‌وگو استاد شوید و برای همیشه با «مِمم»، «اِاِاِاِ» و وقفه‌های طولانی هنگام مکالمه‌های تلفنی یا رودررو با دوستان، خانواده و همکاران‌تان خداحافظی کنید. قطعا از اینکه تقویت مهارت‌های گفتاری چه تغییر بزرگی در زندگی‌تان ایجاد خواهد کرد، شگفت‌زده خواهید شد.

۱. خیلی تُند صحبت نکنید

برای اینکه بدانید که چگونه خوب صحبت کنیم، باید اول اشتباهات رایج در صحبت کردن را برطرف کنیم. یکی از اشتباهات رایجی که ما مرتکب می‌شویم، این است که خیلی تُند صحبت می‌کنیم. چه به دلیل هیجان‌زدگی باشد، چه از روی عادت، تُند صحبت کردن نه‌تنها فهم حرف‌های شما را برای شنونده دشوار می‌کند، بلکه باعث می‌شود دیگران مسخره‌تان کنند. تُند حرف زدن می‌تواند یکی از نشانه‌های اضطراب باشد. پس یکی از اولین چیزهایی که در روند بهبود مهارت‌های گفتاری خوب باید بدانید این است که آرام و با سرعتی که فهم آن آسان باشد و بتوانید هر واژه را به وضوح بیان کنید، حرف بزنید.

۲. خیلی آرام حرف نزنید

آیا تا به حال دقت کرده‌اید که بعضی از بهترین سخنران‌ها و سخنورها توانایی این را دارند که به معنای واقعی کلمه، صدای‌شان را به سوی شما پرتاب کنند؟ می‌دانید چرا؟ چون آنها خیلی آرام حرف نمی‌زنند. آرام صحبت کردن ممکن است به این معنا باشد که فرد اعتماد به نفس ندارد یا گوشه‌گیر است یا اینکه فقط عصبی است. محکم و با صدای بلند حرف زدن، اساس برداشتی را که شنوندگان‌تان از شما خواهند داشت، پایه‌ریزی می‌کند. صدای‌تان را واضح کنید و محکم صحبت کنید اما خیلی بلند حرف نزنید، زیرا ممکن است افراد فکر کنند که به جای حرف زدن، دارید فریاد می‌زنید.

۳. پیش از حرف زدن فکر کنید، در صورت لزوم از قبل آماده شوید

می‌خواهید بدانید که چگونه خوب صحبت کنیم؟ اولین پاسخ این سوال این است که «قبل از اینکه حرف بزنید، فکر کنید»؛ جمله‌ای که آن را همیشه در کتاب‌های حوزه‌ی توسعه‌ی فردی پیدا می‌کنید. اما باز هم بسیاری از ما آن را رعایت نمی‌کنیم. تا به حال دقت کرده‌اید که رئیس یا مدیرتان به ندرت چیزی می‌گوید که بعدا از گفتنش پشیمان شود؟ این به این دلیل است که ذهن چنین افرادی یک گام جلوتر از زبان‌شان است، نه برعکس! افرادی که این مهارت مهم را دارند، اغلب به عنوان «افراد روشن» نامیده می‌شوند، زیرا کاملا می‌دانند که چه می‌گویند و روی زبان‌شان کنترل کامل دارند. این ایده که بتوانید پیش از حرف زدن فعالانه فکر کنید، کمکتان می‌کند حرفتان دوتا نشود. چون قبل از هر صحبتی عواقب مثبت و منفی آن را سنجیده‌اید.

۴. «مِمم»، «اِاِاِاِ»، «اِاِاِ» و وقفه‌های طولانی در خوب صحبت کردن جایی ندارند

موقعیت ۱

سارا: «سلام جان! این گزارش عملکرد هفته ی پیش منه.»

آرش: «چرا فروش اینقدر پایین بوده؟ مگه به اندازه‌ی کافی وقت نگذاشتی؟»

سارا: «مِمم... چرا گذاشتم، اِمِمم... اما هفته‌ی پیش هفته‌ی خیلی بدی بود.»

آرش: «خب چی باعث شده که فروش پایین بیاد؟»

سارا: «اِمِمم... سیاست‌های فروش جدید (یک وقفه‌ی طولانی). منتقل کردن پیام به مشتری اِمِمم... خیلی سخت شده.»

آرش: «خب این قابل قبول نیست. ازت انتظار ندارم که برام بهونه بیاری.»

موقعیت ۲

سارا: «سلام آرش! این گزارش عملکرد هفته ی پیش منه.»

آرش: «چرا فروش اینقدر پایین بوده؟ مگه به اندازه‌ی کافی وقت نگذاشتی؟»

سارا: «هفته‌ی پیش هفته‌ی خیلی بدی بود آرش.»

آرش: «خب چی باعث شده که فروش پایین بیاد؟»

سارا: «تغییرات سیاست‌های فروش متقاعد کردن پیام به مشتری رو خیلی سخت کرده. باید فورا یه فکری به حالش بکنیم.»

آرش: «بسیار خب... بگذار درباره‌اش فکر کنم، امروز بعد از ظهر یه جلسه‌ی گروهی می‌گذاریم.»

به این توجه کردید که لحن و اثربخشی سارا تا چه میزان روی چگونگی درک شنونده که در این مورد مدیر او، آرش است، از حرف‌های او تاثیر دارد؟ وقفه‌های طولانی و آواهایی مانند اِمِمم و اِاِاِاِ اغلب به عنوان نشانه‌های عصبانیت، نداشتن اطلاعات و نداشتن اعتماد به نفس در نظر گرفته می‌شود. اگر در هنگام صحبت کردن از این آواها زیاد استفاده می‌کنید، آنها را حذف کنید چون در گفت وگوهای‌تان هیچ ارزشی ندارند. گهگاهی به کار بردن آنها عموما قابل قبول است، اما اگر همه‌ی جمله‌های‌تان اِمِمم و اِاِاِ و وقفه‌های طولانی داشته باشند، باعث می‌شود که تمام تلاش‌های‌تان برای تقویت مهارت‌های کلامی‌تان نقش بر آب شوند.

۵. به سخنران‌های حرفه‌ای گوش کنید

یکی از راه‌های انفعالی برای تقویت مهارت‌های کلامی گوش دادن به سخنران‌های حرفه‌ای و نکته‌برداری فعالانه است. در هنگام گوش دادن، به موارد زیر فکر کنید:

هنگام صحبت کردن لحن‌شان چگونه است؟

چه وقت‌هایی عمدا مکث می‌کنند؟

در هنگام حرف زدن زبان بدن‌شان چگونه است؟

بحث‌ها را چگونه اداره می‌کنند؟

به نظرات توهین‌آمیز چگونه واکنش نشان می‌دهند؟

در هنگام اداره کردن موقعیت‌های غیرعادی و بُغرنج چگونه صحبت می‌کنند؟

گوش دادن به سخنران‌های حرفه‌ای چه در حال ارائه‌ی یک سخنرانی عمومی باشند، چه درگیر یک مناظره باشند و چه در حال گفت‌وگوهای عادی باشند، شما را به فکر می‌اندازد تا عناصر مهارت‌های مکالمه‌ای خود را با آنها مقایسه کنید و ارتباط دهید. روش صحبت کردن آنها می‌تواند نقطه‌ی مرجع مناسبی باشد و مانند یک لنگر در ذهن شما برای روش درست صحبت کردن‌تان جای گیرد.

۶. از خانواده‌تان بخواهید هر زمان که تُپُق می‌زنید، به شما گوشزد کنند

یک روش مناسب برای اینکه هر زمان در صحبت‌های‌تان تپق زدید یا لکنت پیدا کردید، متوجه آن شوید این است که دیگران آن را به شما گوشزد کنند. این افراد می‌توانند اعضای خانواده یا عزیزان‌تان باشند که خالصانه علاقه دارند تا به شما در تقویت مهارت‌های گفتاری و مکالمه‌ای‌تان کمک کنند. فقط پیش از هر چیز از اینکه فرد درستی را برای این کار انتخاب کرده‌اید، اطمینان حاصل کنید. زیرا آخرین چیزی که نیاز دارید فردی است که به جای کمک کردن، مسخره‌تان کند.

۷. برای خوب صحبت کردن در هنگام گفت‌وگوها صدای خود را ضبط کنید

تا به حال به صدای خودتان گوش داده‌اید؟ اگر نه، منتظر یک شوک حسابی باشید. گوش دادن به صدای خودتان اغلب می‌تواند بد جوری چشم و گوش‌تان را باز کند و باعث شود بگویید: «واااای!! این واقعا صدای من است؟» با اینکه بسیار شوک‌آور است، گوش دادن به صدای خودتان می‌تواند کمک‌تان کند تا متوجه شوید در هنگام صحبت کردن کجا وقفه‌های طولانی دارید. این کار می‌تواند به شما کمک کند تا هنگام حرف زدن، جاهایی را که وقفه‌های طولانی دارید، شناسایی کنید یا دریابید که چقدر از آواهای بیجا مانند «اِمِمم» یا «اِاِاِاِ» استفاده می‌کنید. صدای خودتان را در هنگام گفت‌وگوهای عادی ضبط کنید و به اینکه چطور می‌توانید بهتر شوید، فکر کنید.

چگونه؟ نیازی به دستگاه‌ها یا نرم‌افزارهای حرفه‌ای ضبط صدا یا میکروفن‌های مخصوص برای ضبط کردن صدای خودتان ندارید. اگر از گوشی‌های نسل جدید استفاده می‌کنید، به احتمال زیاد برنامه‌ی ضبط صدا روی آن نصب شده است. از گوشی‌تان برای ضبط صدای خودتان در طول روز یا هنگام مکالمات تلفنی استفاده کنید.

۸. واژه‌های دشوار را تمرین کنید

اگر واژه‌های خاصی هستند که در صحبت کردن‌تان وقفه‌های ناجور ایجاد می‌کنند، تنها راه حل این است که به تلفظ درست آنها گوش دهید و بارها و بارها تمرین کنید تا بالاخره بتوانید صحیح تلفظ‌شان کنید. این کار ممکن است مثل برگشتن به دوران مهد کودک به نظر برسد، اما اگر راه بی‌نقص صحبت کردن همین باشد، باید آن را انجام دهید.

۹. هنگام صحبت کردن، زبان بدن مناسبی داشته باشید

زبان بدن در تعیین اینکه مهارت‌های گفتاری‌تان تا چه اندازه مؤثر هستند، نقشی حیاتی بازی می‌کند. بیایید به ۳ عنصر اصلی زبان بدن که مهارت‌های مکالمه‌ای را تحت تأثیر قرار می‌دهند، نگاهی بیندازیم.

ارتباط چشمی: یکی از اشتباهات رایج که بیشتر افراد در هنگام مکالمات‌شان مرتکب می‌شوند، نگاه نکردن به شنونده‌ها یا مخاطبان‌شان است. آیا شما هم مرتکب این اشتباه شده‌اید؟ این کار را نکنید! زیرا نگاه کردن به چشمان افراد هنگام صحبت کردن با آنها، عموما به عنوان نشانه‌ی اعتماد به نفس شناخته می‌شود.

حالت بدن: حالت مناسب بدن و صاف نگاه داشتن پشت‌تان، پایه‌ای مستحکم برای زبان بدن است. از خم شدن یا افتاده بودن شانه‌های‌تان هنگام مکالمه اجتناب کنید.

پیچ دادن و جمع کردن: پیچ دادن و جمع کردن دائمی انگشت‌ها، اعضای صورت یا حرکات پا، می‌تواند تأثیری منفی روی توانایی گفت‌وگوی خوب داشته باشد. پیچ دادن عموما نشانه‌ی این است که فرد آرام، با اعتماد به نفس و مصمم نیست.

۱۰. خوب صحبت کردن را تمرین نکنید، بلکه آن را به یک عادت تبدیل کنید

یکی از موارد پایه‌ای که باید فعالانه درک کنید، این است که یاد بگیرید که خوب صحبت کردن بازی نیست، بلکه یک سبک زندگی است. شما نمی‌توانید هر وقت نیاز داشتید کلیدی را در ذهن‌تان روشن کنید تا به درست صحبت کردن‌تان کمک کند و هنگامی که دیگر به آن نیاز نداشتید، خاموشش کنید. بنابراین چه در جمع دوستان‌تان هستید، چه همراه شریک زندگی‌تان که در حضورش همه‌ی نقاب‌ها را کنار می‌گذارید، به یاد داشته باشید که عادت چه گفتن، چطور گفتن و چه موقع گفتن‌تان را فعالانه کنترل کنید. منتظَر تغییرات یک شبه و جادویی نباشید. استاد شدن در هنر گفت‌وگو و درست صحبت کردن، یک سفر آموزشی بلند مدت است که برای همه‌ی عمر به دردتان خواهد خورد.

اخبار

مهم‌ترین عادت یک کارآفرین موفق

زهره مثنا

مشاور و بیزینس کوچ (Business Coach) دان کندی (Dan Kennedy) در کتاب مدیریت زمان بی‌شوخی برای کارآفرینان، چند گام را برای بهره‌وری بهینه از روزهای پرمشغله و فشرده معرفی می‌کند تا بتوانید از وقت‌تان طلا بسازید. او در این کتاب از تک عادتی صحبت کرده است که حتما یک کارآفرین موفق دارد. با ما همراه باشید تا خلاصه‌ای از دیدگاه او را بخوانیم.

مطمئنم که استثنائاتی هم وجود دارد، اما تا به اینجا، در بیش از ۳۵ سالی که در این باره مطالعه می‌کنم، هرکسی را دیده یا شناخته‌ام که به این مسئله پایبند بوده است به طرزی استثنائی موفق بوده و دیده‌ام هرکسی که این عادت را نادیده گرفته است در کارش شکست خورده است. مگر می‌شود یک عادت به تنهایی آنقدر قدرتمند باشد که واقعا موفقیت یا شکست افراد را تعیین کند؟

آنچه درباره‌ی آن صحبت می‌کنم «وقت‌شناسی» است. بودن در جایی که قرار بوده باشید، در زمانی که قرار بوده باشید، مطابق قولی که داده‌اید، بدون استثناء، بدون بهانه، هربار و همیشه. هرچه از اهمیت این عادت بگویم کم گفته‌ام. اما بعضی از دلایلی که فکر می‌کنم در اهمیت این مسئله نقش دارند را برای‌تان می‌گویم.

وقت‌شناسی

اول از همه، وقت‌شناسی به شما حق و جایگاهی می‌دهد که از دیگران انتظار داشته باشید و بخواهید به وقت بیشترین احترام را بگذارند. امکان ندارد بتوانید از دیگران بخواهید به وقت شما احترام بگذارند در حالی که شما به وقت آنها احترام نمی‌گذارید یا کم احترام می‌گذارید. یعنی، اگر وقت‌شناس نباشید، هیچ برگ برنده و هیچ قدرت اخلاقی نخواهید داشت. در صورتی که فرد وقت‌شناس در مقابل کارکنان، کارآموزان، فروشندگان، مشتریان و همه، برگ برنده را در دست دارد.

به نظر من فردی که نتواند به موقع سر قراری حاضر شود، نتواند تعهد خود را به برنامه زمانبندی حفظ کند یا نتواند براساس برنامه‌ی زمانی پیش برود، در موارد دیگر هم قابل اعتماد نیست. احترام گذاشتن به وقت دیگران، میزان توانایی فرد را در احترام به عقیده، دارایی‌ها، حقوق، توافقنامه‌ها و قراردادها نشان می‌دهد. از روی وقت‌شناسی یا عدم وقت‌شناسی فرد می‌توان چیزهای زیادی درباره او فهمید. من هم خودم بر همین اساس تصمیم می‌گیرم که با کسی کار بکنم یا نکنم. و هربار که این قانون خودم را نقض کرده‌ام (که گاهی در کمال حماقت این اتفاق افتاده است) همیشه ضرر کرده‌ام.

آگهی نوبتی سه ماهه دوم سال ۱۳۹۵

بدین وسیله راجع به ثبت عمومی املاک واقع در بخش ۳ منطقه دو اردبیل طبق ماده ۱۲ قانون ثبت و ماده ۵۳و۵۹ آیین نامه قانون ثبت از تیر ماه لغایت شهریور ماه سال جاری درخواست ثبت بعمل آمده است بشرح ذیل اعلام می گردد:
بخش ۳ اردبیل
۱۴۶۹ فرعی از ۱۲۰ اصلی مفروز و مجزی شده از ۸۷ فرعی : آقای فرج خداشناس فرزند آقابابا نسبت به ششدانگ یکباب خانه به مساحت ۳۳۰/۷۷ متر مربع واقع در روستای انزاب
به کلیه مالکین پلاکهای مزبور وسایر اشخاص ابلاغ می گردد هر کس نسبت به پلاکهای مزبور ادعا و اعتراضی داشته باشد اعتراض خود را از تاریخ انتشار اولین نوبت آگهی تا نود روز دیگر مستقیما" به اداره ثبت اسناد و املاک شهرستان اردبیل تسلیم نمایید در غیر اینصورت وفق مقررات اسناد مالکیت به نام متقاضیان ثبت و صادر خواهد شد./
تاریخ انتشار نوبت اول: شنبه ۹۵/۰۸/۰۱
تاریخ انتشارنوبت دوم : دوشنبه ۹۵/۰۹/۰۱
رحیم محمدی- رئیس ثبت اسناد واملاک منطقه دو شهرستان اردبیل

آگهی موضوع ماده ۳ و ماده ۱۳ آیین نامه قانون تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی

مرحله بیست و هشتم - برابر آراء صادره هیات موضوع تعیین تکلیف وضعیت ثبتی اراضی و ساختمانهای فاقد سند رسمی مستقر در واحد ثبتی نور تصرفات مالکانه و بلامعارض متقاضیان ذیل محرز گردیده است . لذا به منظور اطلاع عموم مراتب در دو نوبت به فاصله ۱۵ روز آگهی می شود در صورتی که اشخاص نسبت به صدور سند مالکیت متقاضیان ذیل اعتراضی داشته باشند می توانند از تاریخ انتشار اولین آگهی به مدت دوماه اعتراض خود را به این اداره تسلیم و پس از اخذ رسید ظرف مدت یک ماه از تاریخ تسلیم دادخواست خودرا به مراجع قضایی تقدیم نمایند.
قریه امیرآباد پلاک یک اصلی بخش ده ثبت نور
آقای احمد ایزد پناه ششدانگ یک قطعه زمین که در آن احداث بنا شده است به مساحت ۳۶۶/۷۸ مترمربع خریداری بدون واسطه از مالک رسمی فاطمه ایزد پناه مالک عادی
آقای احمد ایزد پناه ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۶۴/۱۴ مترمربع خریداری بلاواسطه از مریم ایزدی فر مالک عادی
خانم لیلا کودرزی فراهانی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۶۵/۰۴ مترمربع خریداری بلاواسطه از محمد جوادبندعلی مالک عادی
قریه رستمرود پلاک ۳ اصلی بخش ده ثبت نور
خانم فرشته رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۹۰/۳۵ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم شهره رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۳۲/۲۳ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم سپیده رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۸۹/۲۰ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم فهیمه فجر ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۰۰/۴۰ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم فرشته رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۵۳۲/۸۹ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم سپیده رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت۵۳۲/۸۹ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
خانم شهره رحمتی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲ مترمربع خریداری بدون واسطه از ورثه پرویز رحمتی مالک عادی
آقای محمد مهدی منوچهری ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۳۹/۸۹ مترمربع خریداری بلاواسطه از سید مهدی حسینی مالک عادی
شهر نور پلاک ۴ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
آقای محمودمرادی سه دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۰۵۸/۲۰ مترمربع خریداری بلاواسطه از حاجی ولی ولیزاده مالک عادی
آقای رحیم تقی نژاد عمران سه دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۰۵۸/۲۰ مترمربع خریداری بلاواسطه از حاجی ولی ولیزاده مالک عادی
آقای منوچهرباقری ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۱/۲۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از عزت اله کریمی مالک عادی
آقای رحیم تقی نژاد عمران ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۵۲/۳۱ مترمربع خریداری بلاواسطه از بهرام شعبانی و سلیمان صابری مالک عادی
آقای مرتضی موثقی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۵۶۱ مترمربع خریداری بلاواسطه از پیام حسین زاده مالک عادی
آقای رحمن کوزه گر کالجی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۰/۶۶ مترمربع خریداری بلاواسطه از فغان مهدوی کالجی مالک عادی
شهرداری نور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۶۵۲/۴۰ مترمربع خریداری بلاواسطه از اشرف فخرالزمان بهزادی مالک عادی
شهرداری نور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۱۱۹/۳۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از اشرف فخرالزمان بهزادی مالک عادی
خانم حدیث اسدیان ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۴۳/۷۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از تقی اسدیان مالک عادی
آقای رجبعلی باقریان سه دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۸۴/۴۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از طیبه صادقی مالک عادی
آقای وجیح اله باقریان سه دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۸۴/۴۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از طیبه صادقی مالک عادی
قریه انارجارپلاک ۸ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
آقای مرتضی رستمی یک دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۶۰۸/۶۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از علیرضا منصوری مالک عادی
خانم فاطمه لشگرفغانی پنج دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۶۰۸/۶۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از محمدرضا توکلی مالک عادی
قریه دارجارپلاک ۱۱ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
خانم سیده معصومه معروفی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۲۷/۴۴ مترمربع خریداری بلاواسطه از بلبک طاهری مالک عادی
قریه گنجیاب پلاک ۱۴ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
خانم مریم عباسی دو دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۳۷/۷۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از شمس الدین سالاریان مالک عادی
خانم کبری عباسی دو دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۳۷/۷۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از شمس الدین سالاریان مالک عادی
خانم عذرا عباسی دو دانگ مشاع از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۳۷/۷۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از شمس الدین سالاریان مالک عادی
۱۰۸۴ فرعی آقای جمشید دهقان از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۵۲/۲۷ مترمربع خریداری بلاواسطه از قربان عباسی مالک عادی
۱۰۸۳ فرعی آقای جمشید دهقان از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۳۹/۹۶ مترمربع خریداری بلاواسطه از قربان عباسی مالک عادی
۱۰۸۵ فرعی خانم شکیبا دهقان از ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۱۵/۹۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از قربان عباسی مالک عادی
قریه سلیاکتی پلاک ۱۶ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
خانم فاطمه گلمکانی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۰۳/۱۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از لطف اله بابایور مالک عادی
آقای عباس حاجی علیخانی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۹۷/۸۶ مترمربع خریداری بلاواسطه از سیامک غفاری مالک عادی
قریه کاردگر کلا پلاک ۲۹ اصلی بخش ۱۰ ثبت نور
خانم ربابه خوانین زاده ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۰۸/۴۳ مترمربع خریداری بلاواسطه از رسول مقصودی مالک عادی
قریه کاردگر کلا پلاک ۲۱ اصلی بخش ۵ ثبت نور
۲۳۴ فرعی آقای رمضانعلی تقفی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۷۴۴/۵۵ مترمربع خریداری بلاواسطه از ابراهیم ثقفی مالک عادی
قریه تاکر پلاک ۸۲ اصلی بخش ۷ ثبت نور
۱۳۵ فرعی آقای قربانعلی علی پور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۳۸/۳۱ مترمربع خریداری بلاواسطه از سبزعلی علی پور مالک عادی
۱۳۵ فرعی آقای ذوالفعلی علی پور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۳۹/۹۲ مترمربع خریداری بلاواسطه از مسعود علی پور مالک عادی
۱۳۵ فرعی آقای رحیم علی پور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۲۶۸/۵۰ مترمربع خریداری بلاواسطه از سبزعلی علی پور مالک عادی
۱۳۵ فرعی خانم درخشنده علی پور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۶۵/۸۷ مترمربع خریداری بلاواسطه از فرخ روستایی مالک عادی
۱۳۵ فرعی آقای یوسف علی پور ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۶۵/۸۷ مترمربع خریداری بلاواسطه از فرخ روستایی مالک عادی
قریه روبان پلاک ۱ اصلی بخش ۶ الحاقی
آقای امید شایگان اعیان ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۹۱۰ مترمربع خریداری بلاواسطه از منصور شایگان مالک عادی
قریه انگرود پلاک ۱۳ اصلی بخش ۶ اوزرود
۱۴۷ فرعی آقای محمودرودی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۰۴/۳۵ مترمربع واگذاری از فاطمه رودی
قریه تیرکده سفلی پلاک ۱۹ اصلی بخش ۶ الحاقی
آقای مهدی ملکی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۱۴/۶۱ مترمربع خریداری بلاواسطه از جهانفر دیو سالار مالک عادی
قریه گلندرود پلاک ۴۲ اصلی بخش ۶ الحاقی
آقای ادیب عباجی ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۳۹۷/۰۹ مترمربع خریداری بلاواسطه از مصطفی قائم مقامی مالک عادی
آقای عباس هدایتیان ششدانگ یک قطعه زمین با ساختمان به مساحت ۱۳۳۵/۵۶ مترمربع خریداری بلاواسطه از سید سعید صفایی مالک عادی
بدیهی است در صورت انقضای مدت مذکور و عدم وصول اعتراض طبق مقررات سند مالکیت صادر خواهد شد و صدور سند مالکیت مانع مراجع متضرر به دادگاه نخواهد شد.
رئیس ثبت اسناد و املاک شهرستان نور – حسن یوسفی م.الف- ۹۵۰۶۸۲۰
تاریخ انتشار نوبت اول : ۱۷/ ۱۳۹۵/۰۷ تاریخ انتشار نوبت دوم : ۱۳۹۵/۰۸/۰۱

مفقودی

اصل سندکمپانی (مادر) و اصل سند مالکیت (برگ سبز) خودرو پراید به شماره انتظامی ۷۹ ۶۹۱ د ۱۵ و به شماره شاسی S1412228820 4643 شماره موتور ۲۸۲۲۲۴۳۹ به نام محمد رضا حبیبی مفقود شده و از درجه اعتبار ساقط است .
(پارس آباد مغان)

اخطاریه دفتر خانه

آقای علی اکبر کوهی فرزند امامعلی احترام‌ا به اطلاع می رساند همسرتان خانم شکوفه کرمی مجرد با ارائه دادنامه به شماره ۹۵۰۹۹۷۸۳۱۱۵۰۰۶۵۹-۱۳۹۵/۵/۲۴ و دستنر ۱۲۲۸/۹۴ شعبه ۶ خانواده کرمانشاه تقاضای اجرای حکم طلاق را داده لذا بدین وسیله از شما دعوت بعمل می آید حداکثر مدت یک هفته پس از رویت با در دست داشتن مدارک جهت ثبت به این دفتر خانه مراجعه فرمائید بدیهی است در صورت عدم حضور طلاق در غیاب شما به ثبت خواهد رسید .
کرمانشاه – میدان وزیری ابتدای خ رشیدی دفتر خانه ۸-۱۲ خرمشاهی

ابلاغ

خواهان آقای ایرج رستمی ملاوردی داد خواستی به طرفیت خوانده خانم اعظم نظری اسحاق وندی به خواسته تجویز ازدواج مجدد تقدیم دادگاه های عمومی شهرستان شهرستان کرمانشاه نموده که جهت رسیدگی به شعبه ۷ دادگاه خانواده شهرستان کرمانشاه واقع در کرمانشاه – بلوار بنت الهدی ارجاع وبه کلاسه ۹۵۰۹۹۸۸۳۱۲۰۰۰۵۷۰ که وقت رسیدگی آن ۱۳۹۵/۹/۲۱ و ساعت ۱۱ تعیین شده است . به علت مجهول المکان بودن خوانده/متهم ودر خواست خواهان/شاکی وبه تجویز ماده ۷۳قانون آیین دادرسی دادگاه های عمومی وانقلاب در امور مدنی و دستور دادگاه مراتب یک نوبت در یکی از جراید روزنامه کثیر الانتشار آگهی می شود تا خوانده متهم پس از نشر آگهی و اطلاع از مفاد آن به دادگاه مراجعه و ضمن اعلام نشانی کامل خود نسخه دو م دادخواست و ضمائم را دریافت ودر وقت مقرر فوق جهت رسدگی حاضر گردد
منشی شعبه ۷ دادگاه خانواده شهرستان کرمانشاه – معصومه پیکنده

آگهی نوبتی سه ماهه دوم سال ۱۳۹۵

بدین وسیله راجع به ثبت عمومی املاک واقع در بخشهای یک ودو منطقه یک اردبیل طبق ماده ۱۲ قانون ثبت و ماده ۵۳و۵۹ آیین نامه قانون ثبت از اول تیر لغایت آخر شهریور ماه سال جاری درخواست ثبت بعمل آمده است بشرح ذیل اعلام می گردد:
بخش ۱ اردبیل
۳۱۸۱ اصلی : ستاد اجرایی فرمان حضرت امام (ره) نمایندگی استان اردبیل نسبت به ششدانگ یک قطعه زمین بایر به مساحت ۱۲۰ متر مربع واقع در خیابان پاسداران ۴۴۴۹ اصلی : آقایان رضا قشمشمی ۱۴۶۱۳۳۹۴۴۸ و یحیی معینی مقدم ۱۴۶۵۳۲۵۴۷۶ و خانم معصومه قشمشمی ۱۴۶۵۷۵۱۲۲۱ فرزندان محمد نسبت به